

Fiscale aandachtspunten
bij het stoppen van uw
praktijk

Welkom!

 DAG VAN DE
PRAKTIJKHOUDER

Starten & Stoppen

29 april 2021 | Online | 18.30 - 21.30 uur | www.phdag.nl

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Casus

- Jan en Marie, beide tandarts/eigenaar, gaan bijna met pensioen.
- Zij hebben een prachtige 4 kamerpraktijk en zoeken een opvolger.
- Iris is klaar met haar studie en werkt als ZZP-er bij verschillende praktijken, waaronder op de praktijk van Jan en Marie. Zij heeft interesse de praktijk over te nemen.
- Een mooie kans!

Welke fiscale aandachtspunten hebben wij voor Jan en Marie!

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

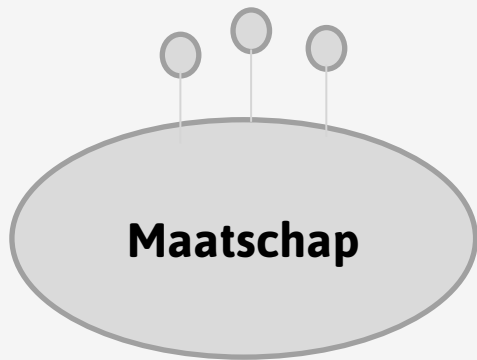


Fiscale aandachtspunten bij stoppen

1

Stoppen/
overdragen

Waarom is de ondernemingsvorm van belang?



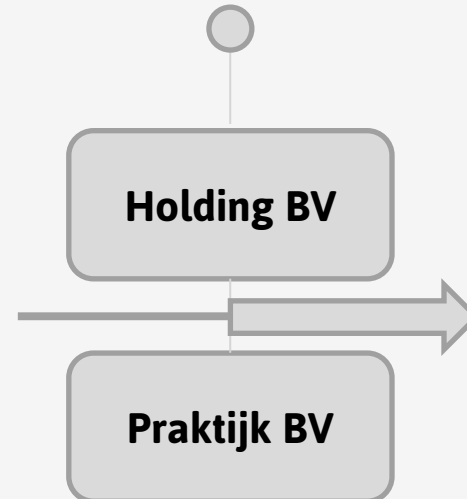
Eenmanszaak/maatschap

Activa/passiva-transacties, verkoop van de activiteiten

Vaak verkoop van de activiteiten (patiënten), apparatuur, voorraad en personeel

Nadeel: goed vastleggen wat er precies verkocht wordt.

Verkoopopbrengst is belast met maximaal 49,5% inkomstenbelasting.



BV-structuur

Aandelentransactie, verkoop van de aandelen in de Praktijk BV

Alle bezittingen en schulden, rechten, verplichtingen gaan over naar de koper.

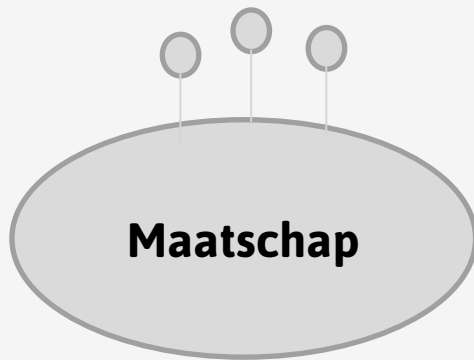
Nadeel: ook verborgen gebreken gaan over.

De verkoopopbrengst is vrij van belasting (valt onder de deelnemingsvrijstelling)

Fiscale tip: Het kan verstandig zijn om in een voortraject de eenmanszaak/maatschap om te zetten in een BV-structuur. Deze omzetting kan fiscaal vriendelijk.

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Hoeveel belasting betaal ik?



Stakingswinst

U betaalt belasting over het verschil tussen de verkoopwaarde en de boekwaarde.

Deze is belast met inkomstenbelasting, maximaal 49,5%.

Stakingswinst = goodwill + stille reserves .

U heeft recht op stakingsaftrek (afhankelijk van de leeftijd)

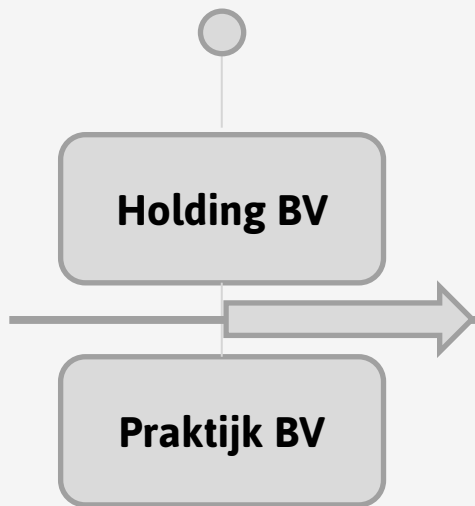
Belastingheffing voorkomen

1. Het storten van een lijfrente (voor de oude dag) bij een verzekeraar.
2. U zet tijdig de maatschap om naar een BV-structuur en verkoopt de aandelen. (let op: sanctietermijn van 3 jaar).
3. Doorzetten van de belastingclaim van de verkoper aan de koper (onder voorwaarden).

Fiscale tip: Er zijn manieren om de stakingswinst uit te stellen dan wel te beperken. Laat u goed adviseren en begeleiden.

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Hoeveel belasting betaal ik?



Verkoopopbrengst

U verkoopt de aandelen in de Praktijk BV. De verkoopopbrengst valt ontvangt u onbelast in de Holding BV.

Pas als u het geld uit de Holding BV naar privé overbrengt is dit belast met ab-heffing/dividendbelasting van 26,9%.

Alternatief is om de activa/passiva te verkopen uit de BV.

In dat geval is de verkoopopbrengst belast met vennootschapsbelasting (max 25%).

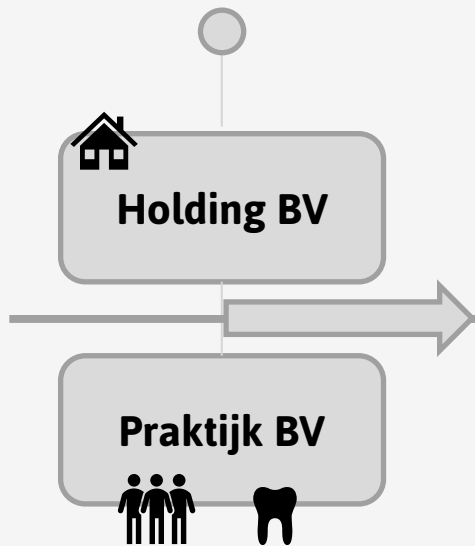
Belastingheffing voorkomen

1. Het verkopen van de aandelen van de Praktijk BV.
2. Doorzetten van de belastingclaim van de verkoper aan de koper (onder voorwaarden).

Fiscale tip: Er zijn manieren om de belastingheffing te voorkomen of uit te stellen. Laat u goed adviseren en begeleiden.

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Wat komt er fiscaal kijken bij onroerend goed?



Aandachtspunten onroerend goed

- Wat is de positie van het onroerend goed in de structuur?
- Wie is eigenaar van het onroerend goed?
- Verkoopt u alleen het onroerend goed en de praktijk (activa/passiva-transactie) of de aandelen (aandelentransactie)
- Bij de verkoop van onroerend goed is de koper 8% overdrachtsbelasting verschuldigd.

Verhuren van het onroerend goed

- Zeker aantrekkelijk!
- U verkoopt de praktijk en verhuurt het onroerend goed (toekomstig inkomen).
- Verhuur kan plaatsvinden vanuit uw BV en is vrijgesteld van omzetbelasting.
- In de BV is de huur belast en zijn de kosten aftrekbaar tegen 15/25% vennootschapsbelasting

Fiscale tip: Heeft u de intentie om ook het onroerend te verkopen, sorteer dan tijdig voor en pas de structuur aan en creëer een OG BV!

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Hoe bereid ik mij goed voor op de verkoop/beëindiging?

Exitplan

- Begin op tijd met de voorbereiding van overdracht, zeker 3 tot 5 jaar.
- Beschrijf hoe u wilt stoppen, wanneer en wat wilt u overdragen.
- Wat vindt u belangrijk bij de overdracht? Patiënttevredenheid, overdracht van het pand, wilt u direct afscheid nemen? Behoud van personeel?
- Op welke manier kan de waarde van de praktijk positief beïnvloed worden?
- Is uw praktijk aantrekkelijk om te verkopen?

Voordelen:

- RUST
- VERTROUWEN
- VOORKOMT PROBLEMEN
- REGELT UW AFSCHEID
- ZEKERHEID
- BEPERKT BELASTING

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Welke verkoopopbrengst is voor mij voldoende?

Persoonlijk financieel plan

- Inzicht in **INKOMEN** na de verkoop
- Heeft u voldoende **VERMOGEN** om te stoppen
- Houdt rekening met **TOEKOMSTIGE RISICO'S** bij van bijvoorbeeld: overlijden, scheiding, ziekte.

Een financieel plan kan u helpen om de minimale verkoopopbrengst van de praktijk te bepalen!

Fiscale tip: Een goed financieel plan zorgt voor rust, inzicht en vertrouwen.

Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Hoe ziet het verkoopproces er uit?



Fiscale aandachtspunten bij stoppen

Overall advies!

1. Het is verstandig om bij het stoppen van je praktijk of de verkoop een exitplan op te stellen. Een goed exit plan richt zich op de zakelijke kant, maar ook op u privé, zoals een persoonlijk financieel plan.
2. Een goed exitplan schenkt aandacht aan de fiscale aandachtspunten (minder belasting! minder risico's!)
3. Schakel een deskundige in en laat u begeleiden!

Meer vragen? Blijft u even hangen...

Wim Pietjouw, belastingadviseur Branche groep Zorg

wcpietjouw@visser-visser.nl 06 – 37 45 05 93

Jan Ruitenbeek, accountant en adviseur Branche groep Zorg

jruitenbeek@visser-visser.nl 06 – 82 45 86 29